



Manager Coach

Herramientas y Competencias Coach para Directivos

Certificación Oficial Internacional

Instituto
de Formación
Empresarial

Cámara
Madrid

¿Por qué realizar este curso?

“Pocas cosas pueden ayudar más a un individuo que atribuirle responsabilidad y hacerle saber que confías en él”

Booker T. Washington

Objetivos

- ✓ Adquirir los conocimientos y habilidades necesarias para desarrollar su labor de Coach (escucha activa y cuestionamiento)
- ✓ Herramientas para acompañar al equipo o al colaborador en el desarrollo de su potencial. (Acompañar la reflexión del colaborador en sus decisiones para alcanzar sus objetivos)
- ✓ Motivar y enfocar al equipo y al colaborador hacia la eficacia. (Fomentar el trabajo colaborativo y la adaptación al cambio).

Dirigido a

Profesionales que tienen funciones de Managers, Directivos, Consultores, Mandos intermediarios. Profesionales en busca de trabajo.

Aquellas personas interesadas en dedicarse profesionalmente a actividades de acompañamiento y desarrollo de potencial humano.

Profesorado



Equipo docente compuesto por coaches profesionales, con más de 20 años de experiencia.

Metodología y Evaluación




Metodología eminentemente práctica. Realización de dinámicas de grupo y casos prácticos.

Sistema de evaluación continua:

- Seguimiento de asistencia, trabajos mensuales a través del campus on-line.
- Proyecto Fin de Curso: presentación de un proyecto relacionado con el coaching (PPID) entregado el último día de curso.
- Prácticas de 50h de coaching.
- Realización de una sesión grabada de 30 minutos.
- Examen final: 3 de julio 2020

Convocatoria

 Calendario	 Fechas y Horarios	 Precio
15 y 16 Noviembre 2019 13 y 14 Diciembre 2019 17 y 18 Enero 2020 14 y 15 Febrero 2020 13 y 14 Marzo 2020 17 y 18 Abril 2020 22 y 23 Mayo 2020 12 y 13 Junio 2020 3 Julio 2020	Del 15 de Noviembre de 2019 al 3 de Julio de 2020 96 horas* Viernes de 16:00 a 20:00 Sábado de 10:00 a 14:00	1.200 € ** Matricula 300 € + 6 mensualidades de 150 €

- Duración de 96 horas lectivas, de las que 64 horas son presenciales y las 32 horas restantes se destinan a la preparación del trabajo personal on-line y proyecto de fin de curso.

** Ayudamos a tu empresa a gestionar la bonificación de este curso, contacte con nosotros 10 días antes del inicio del curso.

Programa

Módulo 1

MANAGER Y COACH

- Modelos de organización y de management .
 - Evolución, Características
- El coaching en la empresa .
 - Rol del manager coach en la organización
 - El concepto de coaching
 - Exploración de la actitud coach

Módulo 2

LIDERAZGO PERSONAL Y PROFESIONAL

- Percepción y realidad
 - mapa del mundo, auto concepto
- Proceso de evolución
 - Condicionamientos
- Liderazgo personal y profesional
 - Visión, valores, motivación
 - Piloto automático vs voz interior

Módulo 3

COMUNICACIÓN Y COACHING

- Escucha activa
 - Distintos tipos, silencio, intuición,
- Preguntas adecuadas
 - Principios básicos, problema vs solución
 - Los distintos tipos de preguntas
- Comunicación eficaz:
 - meta comunicación
 - Reformulación, feedback

Módulo 4

ESTRUCTURA DE LA ENTREVISTA DE COACHING

- Establecer el rapport .
 - confianza, Presencia , compromiso
 - Calibración y sintonización
- Definición de objetivos/motivaciones
 - Modelo SMART
 - Necesidades y motivaciones
- Modelo GROW

Módulo 5

ABRIR PERSPECTIVAS Y PNL

- Pensamientos:
 - Diálogo interior, Pensamientos negativos automáticos (ANT's) , Actitud mental positiva, el poder del ahora
 - Creencias limitantes, Creencias positivas
- Emociones:
 - Definición y finalidad, estados de ánimo, juicios, Técnicas de disociación
- Comportamientos automáticos
 - Secuencia pensamiento/emoción/comportamiento

Módulo 6

PLAN DE ACCIÓN

- Concepción del plan de acción
 - Co definición, tipos de planes, herramientas de exploración
- Compromiso y autorresponsabilidad
 - Seguimiento y refuerzo positivo
- Cambio y resistencia al cambio
 - Motivación
 - Saber desafiar su coachee .
- Acción y resultados
 - Foco y recurrencia

Programa

Módulo 7

RELACIONES INTERINDIVIDUALES Y DE EQUIPO

- DISC : una herramienta de comunicación para el Manager coach
 - Revelar el potencial y competencias individuales
 - Desarrollar un equipo

Módulo 8

PRÁCTICA Y MENTORING

- Peer coaching de experimentación del modelo GROW
- Práctica y mentoring colectivo
 - reforzar los aprendizajes del curso
 - facilitar su integración
 - Prepararse al examen final

Modalidades de certificación y Tasas

- **Manager coach:** Manager Coach: Certificación oficial del International Business School de Coaching (Número 1730 en el repertorio nacional de certificaciones profesionales de France Compétences) (Tasa Certificación: 250 €)
- **DISC:** Certificación oficial del International DISC Institute (Tasa Certificación: 150 €)



C l a u s t r o d e P r o f e s o r e s



Nathalie Besucco Bertin

Doctora en Ciencias Económicas. Coach Profesional Certificado por Olacoach-CPCO. ISPC Certified Professional Coach y Mentor(CPPC). Practitioner en Programación Neurolingüística (PNL) PNL Madrid.

Socio fundadora y co administradora de Ipac Business School y Directora Académica de Ipac Bachelor Factory Madrid.



Yves Billiet- Prades

Ingeniero técnico en Dominio Energético, LMP de Paris. Master en Negocios Internacionales, MBway . MBA en Administración de empresas, ESEM. Master Coach Profesional, ICU. Certified Professional Coach y Mentor (CPPC), ISPC Certificación conductual DISC People Performance.

Experiencia en puestos directivos en multinacionales del sector farmacéutico cofundador de varias empresas; IBS Business School, MG Healthcare, afi global



Instituto
de Formación
Empresarial

Cámara
Madrid



Instituto de Formación Empresarial

Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Madrid

Calle Pedro Salinas, 11 (Zona Arturo Soria)

28043 Madrid

camara@camaramadrid.es

www.camaramadrid.es

915 383 838

915 383 500