

La Asociación de Empresarios de Alcobendas – AICA
tiene el placer de invitarle al taller:

Utilización de “la nube” para desplegar formación dentro y fuera de la empresa

Miércoles, 15 de marzo de 2017

Sede de AICA



Día: Miércoles, 15 de marzo de 2017

Lugar: Sede de AICA - Asociación de
Empresarios de Alcobendas. Avenida del
Doctor Severo Ochoa, 45- 2ª planta.

Horario: De 9:30 a 12:30 horas (con café
incluido)

[¿Cómo llegar? ¿Dónde aparcar?](#)

9:30 Bienvenida

9:45 Introducción por Yves Billiet, presidente
de la comisión de formación de AICA

10:00 Integración de perfiles profesionales y
competencias en un LMS

10:30 Caso práctico: Diseño del plan de
formación de vendedores

11:00 Café

11:10 Establecimiento del plan de formación
de vendedores mediante un LMS

11:30 Mejores prácticas de despliegue

12:00 Conclusiones

12:15 Cierre

Objetivos: En la actualidad es prácticamente imposible mantener actualizadas las competencias de nuestros profesionales sin un programa de educación dinámico, flexible, accesible y disponible 24x7. Esto conlleva la utilización de una plataforma online alojada en la nube, y gestionada con el apoyo de profesores y tutores online.

En este taller se explican y analizan conjuntamente con los asistentes, las ventajas, requerimientos y actividades para desplegar con éxito un programa de educación online que permita desarrollar las competencias de los profesionales de empresa.

Durante el taller se presentarán los resultados del caso práctico sobre el sistema de gestión de educación (LMS) Moodle 3.2.1+.

Dirigido a: Directores y profesionales de educación y comunicación.

Impartida por: José María Fernández CEO de Adhoc Learning.

Agenda:

- Identificación de perfiles profesionales
- Definición de competencias por perfil y sus necesidades educativas
- Diseño de itinerarios educativos, planes de formación
- Ejecución de cursos en modo mixto: online y presencial

Caso práctico: Itinerario formativo del vendedor

El taller se ilustra mediante el caso práctico: “Plan de educación online para vendedores” que permitirá entender las ventajas y retos de implementar y ejecutar un plan de educación de este tipo.

INSCRÍBITE AQUÍ 